

SEM Productions zag het licht in Bos+Wagterveld

'Er ging een wereld voor ons open'

Hij rekt zichzelf tot een van de eerste klanten van Bos+Wagterveld. Dimitri Nashid Khali van SEM productions weet nog goed dat hij, samen met zijn compagnon Bert Bouwknecht, op 1 januari 2015 het eerste personeelslid in dienst nam.

Dat was het moment dat hij het licht zag, Ronald Bos belde en hem vroeg te helpen met zijn bedrijf. Dimitri en Bert hebben een bedrijf dat zich bezig houdt met evenementen techniek. Denk bijvoorbeeld aan technische faciliteiten op festivals, concerten, beurzen, TV producties.

'We kenden elkaar van de Bazuin', vertelt de Meppeler ondernemer enthousiast. 'Ik was ook slagwerker en bij de fanfare deden we veel samen. Geweldig was dat! Toen ik hoorde dat hij voor zich zelf ging beginnen, ging bij mij een lampje branden en ben ik naar hem overgestapt. Tot die tijd deed een familielid onze jaaraangiftes. Hup, even netjes de jaarcontrole en suppleties en ib aangifte. Maar ik miste wat, al wist ik niet wat. Ik ben een gepassioneerd ondernemer en doe alles met hart en ziel. Niet alleen richting onze klanten, maar ook naar onze partners. Als het beter kan, moet je dat niet nalaten. Dat geldt dus ook voor de boekhouding.'

Kennen

In eerste instantie koos Dimitri voor Ronald omdat hij hem al heel lang kende en vertrouwde. 'Maar ik vind het ook leuk als mensen wat proberen. Hun nek uitsteken. Het is super stoer om een vaste baan op te zeggen en gewoon voor jezelf te beginnen. Omdat je simpelweg denkt dat het beter kan en moet. Als ik dan een steentje bij kan dragen, dan is één en één twee.'

Lekker gevoel

'Ik heb Ronald gebeld en we hadden een mooi gesprek. Ik had meteen een lekker gevoel. We spraken daarom af dat hij meer ging doen dan alleen cijfers inkloppen. Ik ben zelf namelijk behoorlijk handig met financiën. We zijn dus begonnen om te kijken of we naar een nieuw boekhoudpakket, Asperion genaamd, konden overstappen. Ook daarin is Ronald anders dan anders, want we hebben bij hem thuis de basisdingen in het pakket ingericht. Dat kan gewoon bij Bos+Wagterveld.'

Systeem

Al na een korte tijd kon Dimitri afscheid nemen van zijn programma 'Snelstart' en helemaal overstappen op Asperion. Dimitri: 'Met het werken met Asperion ging een wereld voor ons open. Ik ben een fel tegenstander van teveel werk.'

Veeleisend

'Ik wil niet meer handelingen doen in een boekhoudsysteem dan strikt noodzakelijk is, maar ben wel heel erg veeleisend. Natuurlijk waren er ook wel wat hobbels onderweg. Zo was er op een gegeven moment, na een update, een button verdwenen. Gelukkig hoefde ik maar één belletje te plegen en de knop was weer terug.'



Bos+Wagterveld

Rijk in Support

Zuivere boekhouding

Wat Dimitri betreft zit hij bij Bos+Wagterveld echt aan het juiste adres. 'Ze gaan een stapje verder dan andere boekhouders of adviseurs', meent hij. 'Ik waardeer vooral het praktische meedenken. We zijn niet echt een makkelijk bedrijf, met een redelijk complexe verhuur en activa-administratie. We hadden soms echt van die praatstukken waar we de oplossing voor moesten vinden. Als alle getallen kloppen, dan word ik daar heel blij van.'

Cijfertjes

'Ik hou van een zuivere boekhouding, ben heel erg van de cijfertjes. En dat gaat soms heel ver. Ronald wordt soms echt gek van me. Ik wil namelijk alles weten. Het liefst registreer ik alles wat er toe doet en splits ik alles uit. Daar kunnen we immers op analyseren en rendementen bekijken. Daar sturen we op bij. Dat is echt mijn ding.'

Schrikken

Dimitri vervolgt: 'Ik ben een ingewikkeld persoon en weet precies wat ik wil. Het is fijn dat Ronald mij goed kent en daar goed mee om kan gaan. Ik heb Remco ook beter leren kennen toen Ronald ziek werd. Hij is heel rustig en kent ons bedrijf inmiddels ook goed. En Eva doet weer de Asperion gerelateerde dingetjes. Op die manier doet iedereen waar hij of zij goed in is. En ik kan wel zeggen dat wat ze doen, ze goed doen. Ik ben nu bijvoorbeeld met Ronald bezig om een goede urenregistratie op te zetten.'

Hartstikke goed

'Dat doe ik het liefste met hem. Daarom was het wel even schrikken toen hij ziek werd. Ik was even bang dat hij niet terug zou komen in het bedrijf, maar gelukkig gaat het hartstikke goed. Het is fijn om met hem te kunnen babbelen. Dat zou ik eigenlijk nog wel meer willen. Meer strategische dingetjes bespreken.'

Sparren

Dimitri zou naar eigen zeggen Bos+Wagterveld zeker aanbevelen bij vrienden of relaties. 'Sterker nog, dat heb ik al een paar keer gedaan', lacht hij. 'Ze nemen immers de tijd voor je en ze kennen je. Je bent niet één van de honderdduizend. Ik wil kunnen bellen en sparren omdat we gewoon meer willen dan de gemiddelde ondernemer. En ook meer bieden. Zo simpel is het.'



SEMPRODUCTIONS

toonaangevend in licht en geluid

